



## Revendedor Calificación/Aplicación

[www.AccurateAlways.com](http://www.AccurateAlways.com)

Es importante para nosotros desarrollar estrechas relaciones con revendedores respetados y establecidos, ya que estamos limitando el número de revendedores que sirven ciertas regiones. La filosofía de nuestro producto es entregar funcionalidad en industria-liderazgo a un excelente precio, para facilitarle a usted la venta de nuestro producto, y proveerle con nuevas fuentes de ingreso.

Como nuestro cliente final necesita servicio de ventas con experiencia e informado, instalación del producto y proveerle constante soporte, el equipo de Revendedores de Accurate Always es como una sociedad. Deseamos trabajar juntos para beneficio mutuo. Por favor complete y envíe por correo o fax esta aplicación para que podamos identificar su especialidad y puntos fuertes.

Nombre de la Compañía Teléfono

---

URL FAX

---

Dirección

---

Ciudad Estado ZIP País

---

Ventas Anuales (USD) 2000/2001/2002

---

Porcentaje de ventas por teléfono # Empleados

---

¿Qué territorio cubre usted?

---

Nombre de Socios/Administradores

---

Título

---

Título

---

Título

---

¿Qué experiencia tiene usted vendiendo soluciones de llamadas pregrabadas?

---

---

¿Cuál es su eficiencia al vender soluciones a Centros de Llamado, ATC, Industrias de Seguridad Pública, Legal, Salud o otra industria en específico que usted desee vender Voxida Call Recording Platform?

---

---

---

¿Qué otros programas de llamadas pregrabadas a vendido en el pasado?

---

---

¿Qué otras líneas de llamadas pregrabadas de hardware o software representa?

---

---

¿Quiénes son los principales VAR/OEM/Distribuidores o competidores en su territorio?

---

---

---

# Accurate Always

## Revendedor Calificación/Aplicación, Pagina 2

[www.AccurateAlways.com](http://www.AccurateAlways.com)

Díganos un poco acerca de su organización. Cuántas personas están involucradas en:

Ventas: Soporte: Técnicos: Administración:

Entrenamiento: Programación: Cuántas de las personas son MCSE calificados:

¿Qué plataformas PBX vende usted y/o da soporte?

¿Qué considera usted es el centro de su competencia?

¿Qué cambios ve en su negocio para el próximo año de acuerdo a las modificaciones y cambios en el mercado?

¿Algo mas que quisiera decirnos?

Nombre de la persona que completo la forma: Título

Teléfono Email